






RENÉ SCHÖLER

LEBENSZIELE

Persönliches Wachstum, Begeisterung
Visionäres Denken, Selbstwertgefühl
meiner Mitmenschen & mir entwickeln



KONTAKT

 10. 11. 1992
 0 (+49) 176 2545 2314
 rs@mindsight-coach.com

AUSBILDUNG

- 2019 – **Zertifikat Führen im Integraleum Umfeld**
2020 EBS Executive School
Fokus: Coaching und Resilienz
- 2012 – **BSc. in GENERAL MANAGEMENT**
2015 EBS Universität für Wirtschaft und Recht (2,4)
- 2014 **Auslandssemester**
Hebrew University of Jerusalem, Israel
- 2012 **ABITUR**
Städtische Gesamtschule Eiserfeld (1,7)
- 2009 **Auslandsjahr**
Farmington High School, MI, USA

SPRACHEN

-  **DEUTSCH**
Muttersprache
-  **ENGLISCH**
Verhandlungssicher

BERUFLICHE ERFAHRUNGEN

Vertriebs-, Karriere- und Business Coaching & (Recruiting) Strategie
Entwicklung bei ca. 30 Unternehmen und Universitäten, u.a.:

Check24, Dt. Bahn, Dt. Bank, Dt. Telekom, DHL, ELSA, enomyc, FairAfric,
GymBag, HSRT, Hyundai, Insiders Technologies, KPMG, Lufthansa, McKinsey,
Michelin, Microsoft, THE ASH, TUM, Schufa, WEPA, WHU

mindsight Institut GbR

Mitgründer | seit Aug. 2020 | deutschlandweit

- Dozent & Trainer für Rhetorik, Netzwerken, Vertrauensbildung, Präsentieren, Vertrieb, Führen, Resilienz, Agilität und Lösungsorientierung
- Integrales Coaching und Unternehmensberatung
- Business Development, Vertriebsausbildung und Rhetoriktraining
- Potenzialanalyse, -entfaltung und Leistungsdiagnostik
- Führungskräfte- und Teamentwicklung
- Wertemanagement, Organisationsentwicklung und Unternehmenskultur

QX – Quarterly Crossing

Bereichsleitung Academy | Apr. 2019 – Sep. 2020 | Frankfurt, DE

- Verantwortung für Organisation und Akquise von Seminaren, Coachings und Netzwerk Veranstaltungen mit insg. über 2000 Teilnehmern
- Profiling, Coaching, Karriere Beratung & Vermittlung von (Nachwuchs-) Führungskräften

Capital Success Management GmbH

Projektleitung | Feb. 2017 – März 2019 | Frankfurt, DE

- Seminar-Gestaltung für Gruppen zur Persönlichkeitsentwicklung (Zielfindung, Zielerreichung, Selbstbild/Fremdbild, Zeit, Führungskraft)
- Einzelcoaching und Profiling von Teilnehmern
- Kundengewinnung, Netzwerkausweitung, Marketing

EBS Universität für Wirtschaft und Recht gGmbH

Career Services Center, Corporate Relations | Okt. 2015 – Juli 2017 | Oestrich-Winkel, DE

- Workshops zum Thema Netzwerken und Selbstpräsentation
- Studentenberatung zu Karriereplanung und erfolgreiches Netzwerken
- Entwicklung, Vermarktung und Umsetzung von Recruiting Veranstaltungen Bestandskunden Pflege und Neukunden Akquise Bsp. Career Forum: 30 Kunden, 55 000 € Umsatz, ca. 550 Studenten
- Weiterentwicklung des Career Services Centers durch Erweiterung der internen und externen Angebote, Entwicklung ganz neuer Formate

F Ä H I G K E I T E N

SALES



COACHING



FÜHRUNG



MICROSOFT OFFICE



KOMMUNIKATION



EMPATHIE



MARKETING



E H R E N A M T & F R E I Z E I T

CVJM JUGENDARBEIT

Mentoring, Animation, Betreuung Kinder und Jugendliche;
Ausbildung „Young Leaders“;
Überreg. Gesamtvorstandsmitglied;
Delegierter der Weltratstagung in Chiang Mai, 2018;
Freizeit- und Jugendarbeit seit 2007

ACHTSAMKEIT

Vermittlung und Praxis von Meditation, Yoga, Visualisierung, Autogenes Training
Achtsamkeits- und Atemtechniken

SPORT

Distanzlaufen (Halbmarathon)
Kraftsport – Calisthenics
Yoga & Acro Yoga

MUSIK

Pianist, Gitarrist,
Gesang und Musical

📍 **Anhänge (Hier klicken)**
Sollte der Link zur Cloud nicht funktionieren, sende ich die Anhänge gerne auf Anfrage per Email

B E R U F L I . E R F A H R U N G E N (c o n t .)

The Juice Plus Company Europe GmbH

Senior Sales Coordinator | Nov. 2015 – Jul. 2018 | Wiesbaden, DE

- Vertrieb, Networkmarketing, Gesamtumsatz 63 000€
- Vertriebliches Coaching, Ausbildung und Führung eines Teams von 25 Partnern
- Gestaltung und Ausführung von Vertriebsstraining - insgesamt 100 Partner

Alexandra Wagner

Ass. Gründungs-Beratung | Mai 2017 – Okt. 2018 | Wiesbaden, DE

- Unterstützung bei Businessplan Erstellung, Vorbereitung und Durchführung von Bankgespräch für KfW Gründer Kredit

EBS Universität für Wirtschaft und Recht gGmbH,

Coaching, stud. Assistent | Feb. 2015 – Juli 2015 | Oestrich-Winkel, DE

- Koordination und Betreuung der Coaching Gespräche

Progressive - SThree GmbH,

Recruiting Consultant | Aug. 2015 – Okt. 2015 | Düsseldorf, DE

- Training in Telefon-Vertrieb, Markterschließung, Rhetorik
- Netzwerken am Telefon, Kundenmeetings und Veranstaltungen, Vermittlung von Fach- & Führungskräften
- Recruiting-Interviews

S C H U L U N G & W E I T E R B I L D U N G E N

QX Leadership Ausbildungen (2019-2020)

- Erfolgreiche Verhandlungsführung – Dominik Nowak
- Vertrauensbildende Gesprächsführung – Jo. B. Nolte
- Business-Rhetorik – Michael Löhner
- Humanistische Führungsführung – Michael Löhner
- Agiles Führen mit Pferden – Petra Tramp

Fort- & Weiterbildungen durch verschiedene Referenten, Vorträge und Intensiv-Workshops sowie autodidaktische Literaturvertiefung

- Theaterpädagogische Methode „7 Kellerkinder“ nach J. Galli (2018)
- Methodenkompetenz zum Selbstwertgefühl nach N. Branden
- Erlebnispädagogische Gruppenleitungs- und entwicklungspsychologische Grundausbildung (2008)
- i.A. HiGrow Human Potential Development, Prof. Dr. Michaela Brohm-Badry (2021)
- i. A. Systemische Erlebnispädagogik und Systemischer Outdoor/Business-Coach (2021)
- Organisations-, Werte- und Kulturentwicklung nach John Streleky
- Positive Psychologie, Harvard Medical School (2020)
- Professionelles Coaching zum eigenen Perspektivwechsel (seit 2012)



Finden Sie mich auch im Netz

René Schöler, 09.10.2020